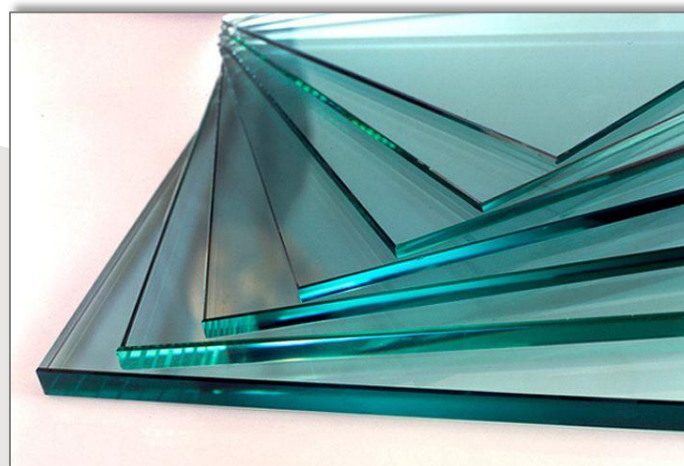


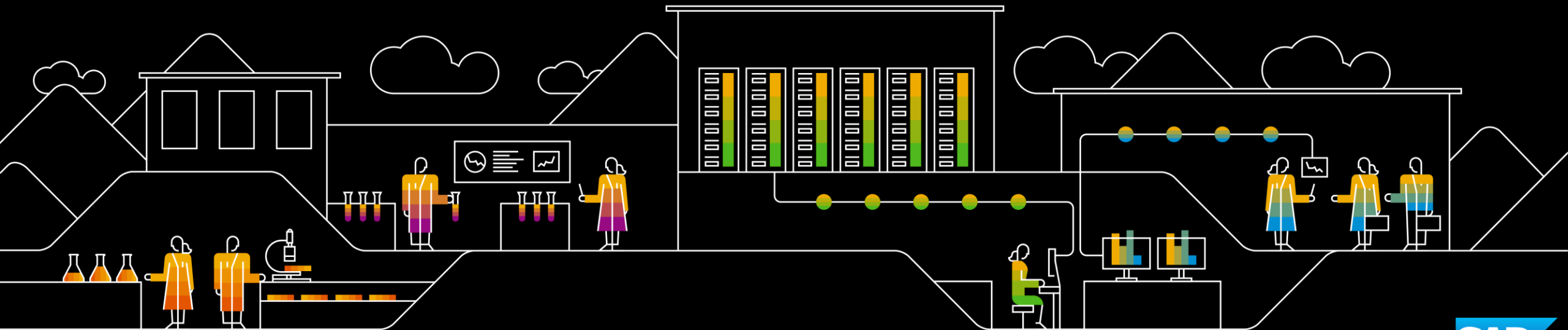
We Transform. Trust into Value

Цифровая трансформация на основе решений SAP S/4 HANA



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ «СТЕКЛО И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ - XXI» 31 ОКТЯБРЯ 2019 Г.

- **Цифровая трансформация и стратегия SAP**
- Цифровая трансформация производственного предприятия
- О компании itelligence



Мир стремительно меняется. Мнение аналитиков

ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ



54%



рост **мобильного трафика**
за последний год

МАШИННОЕ ОБУЧЕНИЕ



66%



аналитические отчеты будут не
просто объяснять произошедшее, а
предписывать дальнейшие
действия

ПРЕДИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



1 Trillion

Gartner

ожидаемой экономии от IoT в 2022
е.г. от предикативного
обслуживания оборудования

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ



50%



рост инвестиций в
когнитивные решения и
искусственный интеллект
(CAGR 2016-2021)

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ



40%

Forbes

инициатив по **Цифровой**
Трансформации будут использовать
сервисы **Искусственного Интеллекта**
(к 2020)

ЦИФРОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ ПОСТАВКАМИ



50%



цепей поставок в производстве будут
получать выгоды от **Цифровой**
Трансформации (к 2020)

Облако прочно вошло в обиход



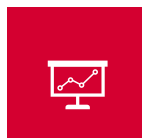
0	1	0	1	0
1	0	1	0	1
0	1	0	1	0
1	0	1	0	1
0	1	0	1	0
1	0	1	0	1
0	1	0	1	0

...сам термин **ОБЛАКО** исчезает, в том смысле, что оно настолько интегрируется в операционную деятельность бизнеса, что больше не требует специального обозначения...

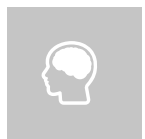
Опрос 3 250 IT-менеджеров компаний из DE, FR, UK и NL с числом сотрудников от 250

CENSUSWIDE
THE SURVEY CONSULTANTS

Место облачных технологий в стратегии цифровой трансформации



62% компаний видят свою стратегию Цифровой трансформацию, как повсеместное использование Публичных Облачных сервисов



62% компаний определяют свою стратегию Цифровой трансформацию, как миграцию в сторону Инфраструктуры как Сервиса (IaaS)

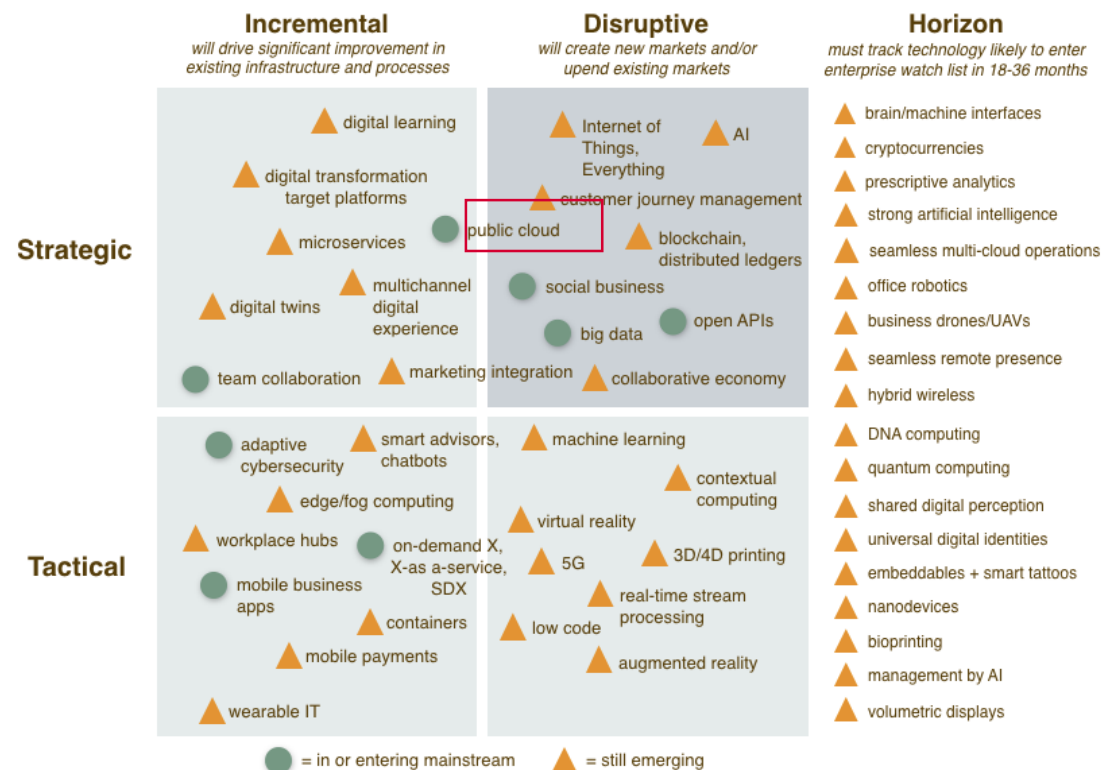


Для 50% компаний миграция в Частное или в Публичное Облако является неотъемлемой частью стратегии Цифровой трансформации



38% компаний избирают Гибридную модель в качестве начального этапа стратегии Цифровой трансформации

Технологии, которые всегда должны быть в поле зрения инновационной компании



From <http://zdnet.com/blog/hinchcliffe> on ZDNet by Dion Hinchcliffe

SAP в цифрах и фактах



Клиенты

87%

из списка
Forbes Global 2000,
2018г.

98%

из 100 самых
дорогих брендов

>80%

являются
компаниями малого
и среднего бизнеса



Финансы (за 2017 г.)

€22,06 млрд
(+6%)

Совокупная выручка

€ 108 млрд.

Рыночная капитализация,
2018г.



Решения

25

отраслей

11

Областей бизнеса

HANA

15 000 клиентов HANA
5 000 стартап-компаний

SAP S/4HANA

>5 000 клиентов



Сотрудники и офисы

85 000

сотрудников

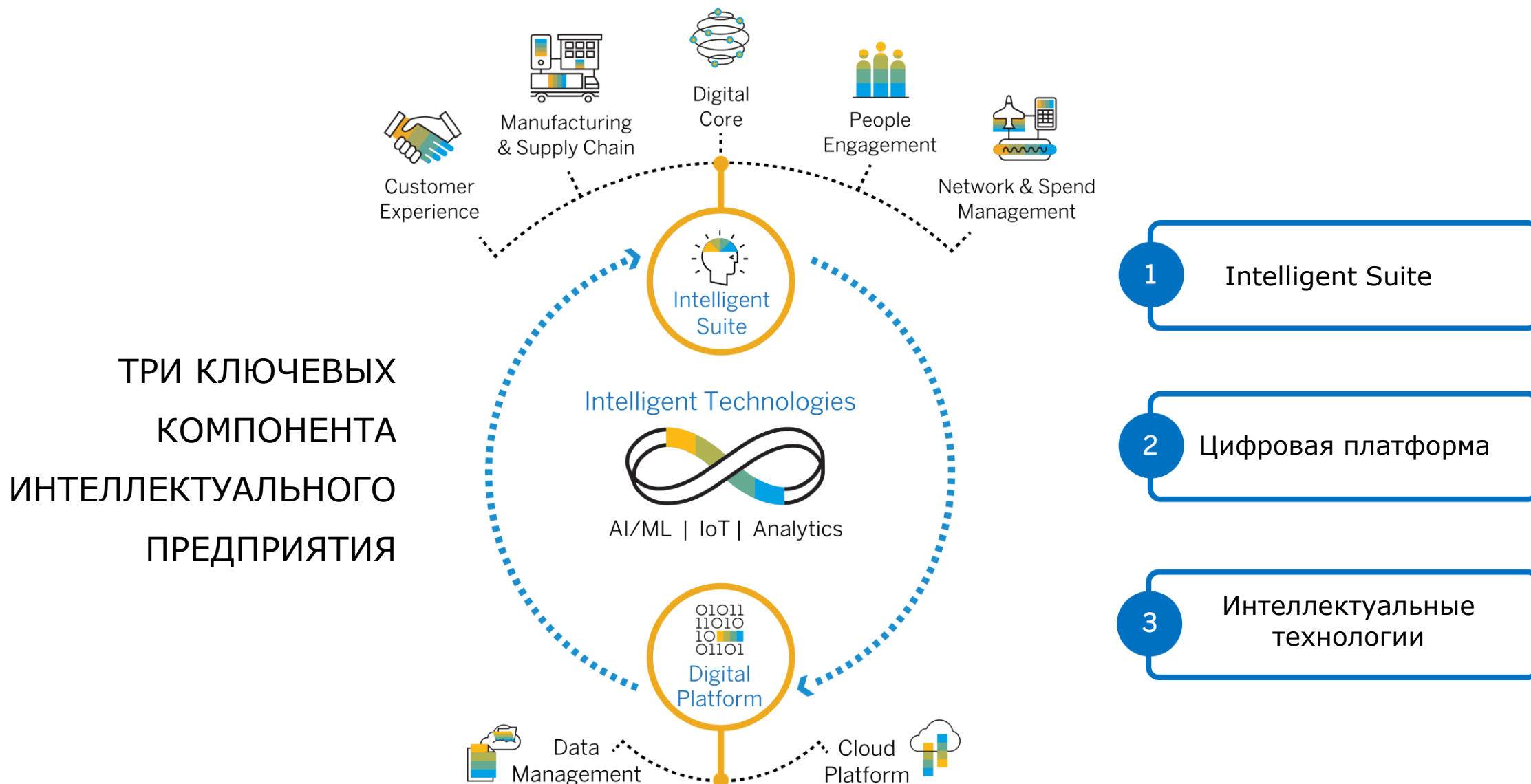
130 стран

присутствия
офисов SAP

12 800

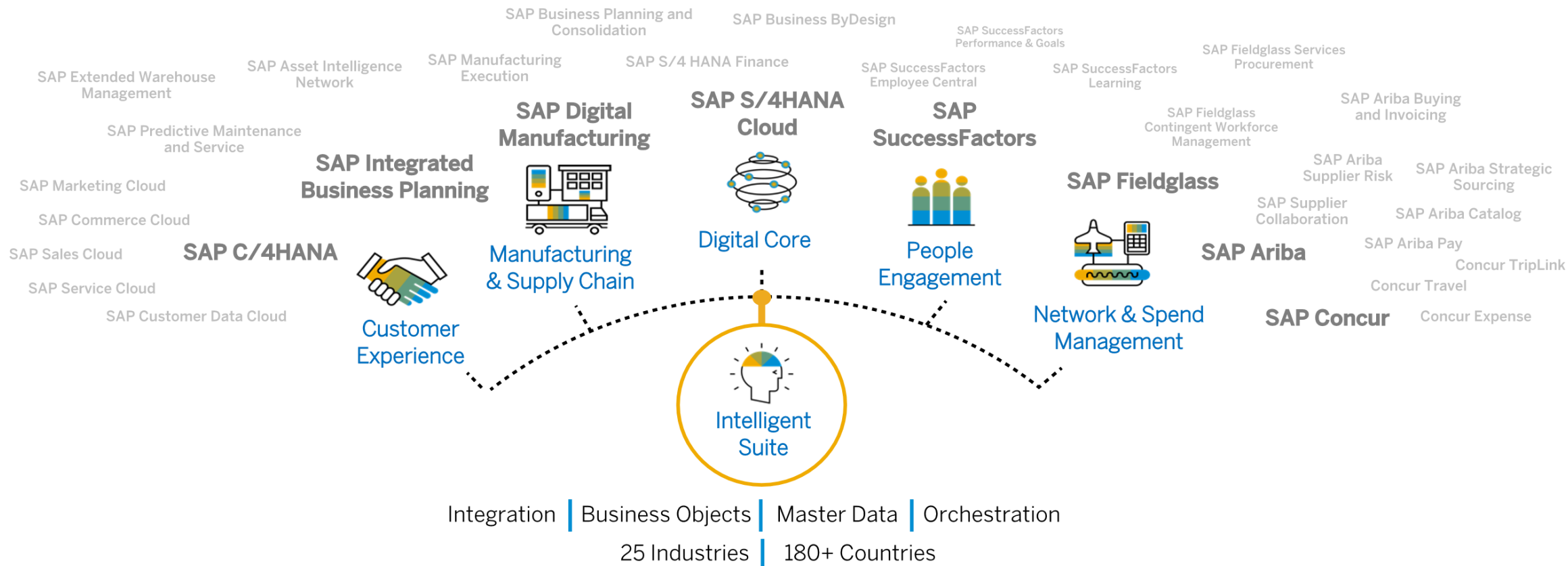
Партнеров SAP

Стратегия SAP. Интеллектуальное предприятие



Intelligent Suite. Сквозная цепочка ценности

Интеллектуальные приложения для всех направлений деятельности



Встроенная интеграция с использованием Платформы SAP Cloud, Облачной Аналитики SAP на единых данных из SAP HANA и SAP Data Hub

Лучший в классе Опыт Взаимодействия (UX) по всему портфелю приложений

Модульность обеспечивает удобство в использовании и экономичность в содержании

Легко расширяется позволяя клиентам и партнерам быстро адаптировать приложения

Интеллект, встроенный в приложения оптимизирует поток операций

Интеллектуальность и инновации на основе BIG DATA

Универсальные методы работы с данными для овладения в реальном времени ценностью разнородных данных

Лучшая в классе цифровая платформа для разработки новых приложений, расширений и интеграции



Цифровая трансформация в цитатах

«Мы хотим не **гонять данные между системами**, а получить к ним доступ **в месте их возникновения**»

«Ни один инвестор сегодня не вложит и пяти долларов в разработку **резидентного** (on-premise) бизнес-приложения, если оно может быть реализовано **в облаке!**»

Хассо Платтнер, Основатель и CEO SAP



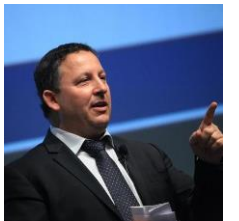
«Три основных выигрыша для клиентов в использовании нашего облачного решения SAP S/4HANA Cloud:

Во-первых это **совокупная стоимость владения (TCO)**.

Во-вторых это наша ставка на **искусственный интеллект и интеллектуальное предприятие**.

В-третьих – **темпы внедрения инноваций, свойственные облачным решениям**»

Фрэнк Коэн, President SAP Digital Core & Industry Solutions



«Фактически **любая ИТ-инновация последних 5 лет происходила из облачных вычислений**, включая искусственный интеллект, машинное обучение, цифровых помощников и предикативную аналитику. **Все они имели единственную цель – сделать ПО и использующие их предприятия интеллектуальными**»

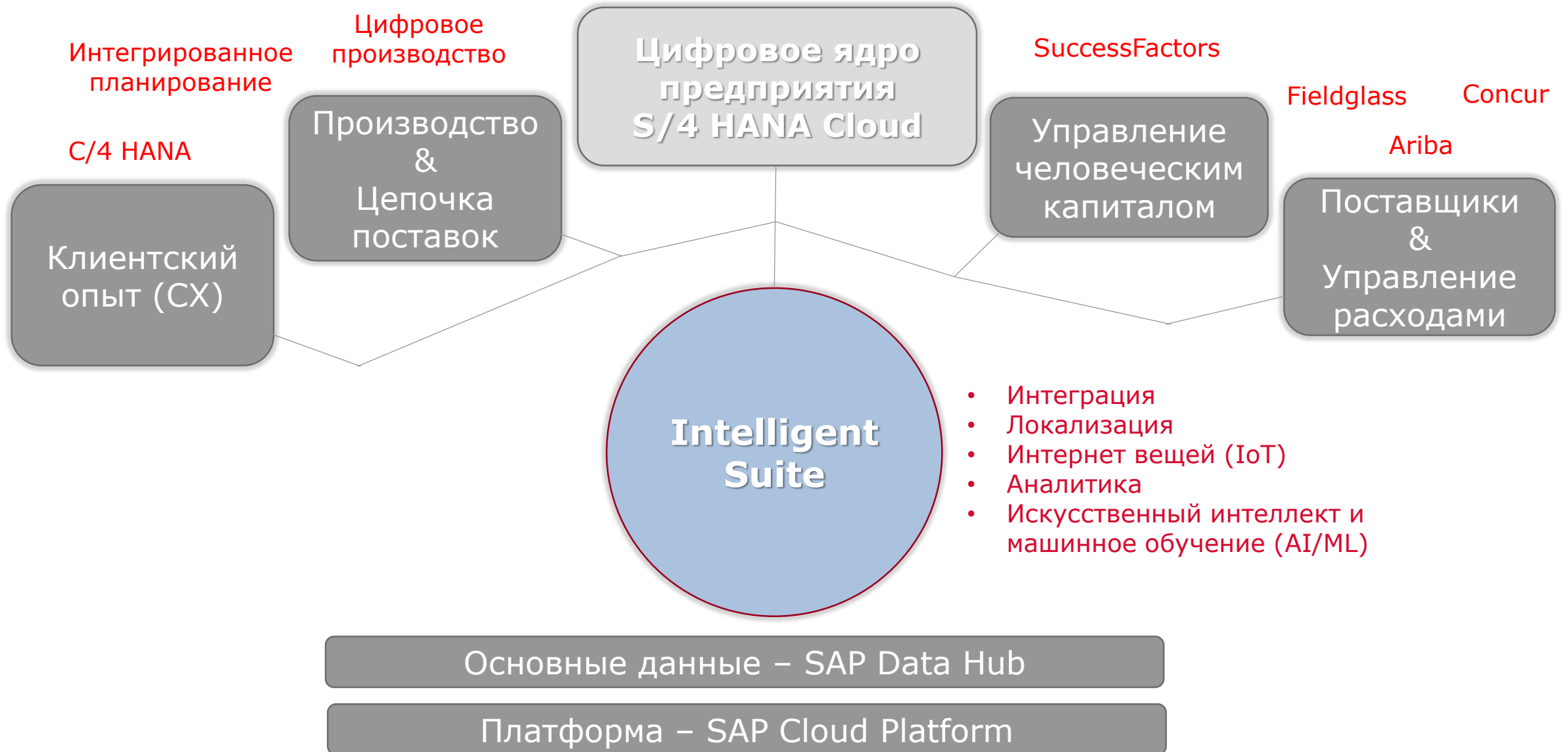
Свен Денекен, SVP Head of Product Management & Co-Innovation



- Цифровая трансформация и стратегия SAP
- **Цифровая трансформация производственного предприятия**
- О компании itelligence



Цифровое ядро предприятия и Intelligent Suite



Возможные направления начального этапа трансформации



Цифровое ядро предприятия



Финансы, БУ, НДС (FI, ACR)



Учет основных средств (FI-AA)



Контроллинг (CO, CO-PA)



Управление закупками и запасами (MM)



Управление продажами и отгрузками (SD)



Управление производством (PP)



Управление качеством (QM)

Мастер-данные

Роли и полномочия



Интеграционная шина (PO)

Возможные направления последующих этапов



Цифровое ядро предприятия



Управление жизненным циклом изделия (PLM)



Управление ТО и ремонтами оборудования (PM)



Складская логистика (eWM)

Intelligent Suite



Управление по целям
(Goals management)



Оценка эффективности
(Performance management)



Анализ данных
Графики и таблицы



Планирование и
симуляция



SAP Sales Cloud



SAP Marketing Cloud

SAP S/4HANA. Выгоды для производственного предприятия



Поддержка роста и развития компании



Повышение стоимости компании. Уверенность акционеров и инвесторов в процессном подходе к управлению предприятием



Единое информационное пространство, интегрирующее все ключевые бизнес-процессы - сбыт, производство, снабжение и финансово-экономические процессы



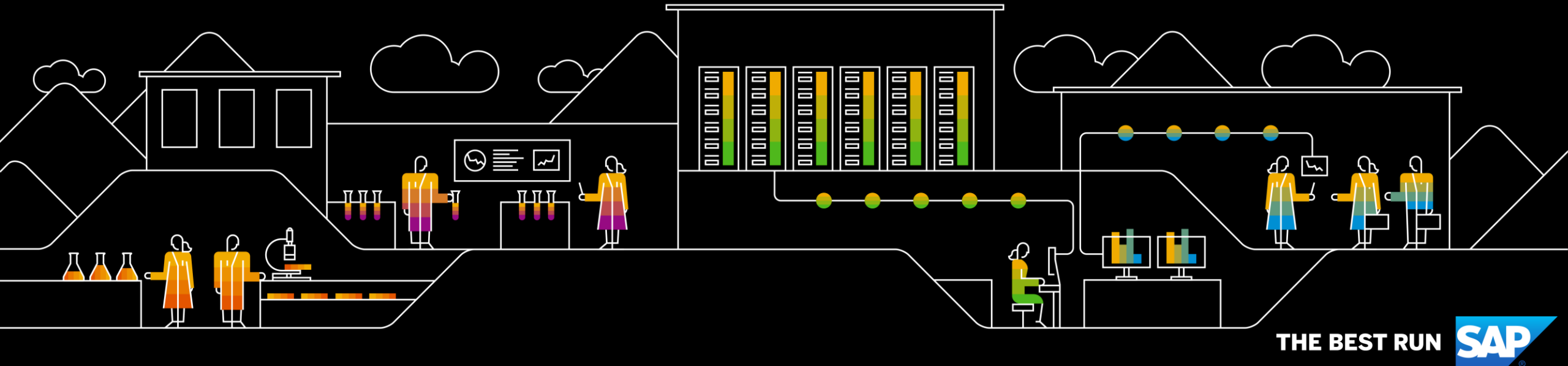
Повышение операционной эффективности за счет снижения роли «человеческого фактора»



Обеспечение руководства эффективным инструментом для принятия своевременных управленческих решений (оперативный и стратегический уровень)

Цифровая трансформация на базе SAP/4HANA должна стать качественным скачком в совершенствовании и стандартизации существующих процессов управления предприятием, повышения эффективности и управляемости производства

- Цифровая трансформация и стратегия SAP
- Цифровая трансформация производственного предприятия
- **О компании itelligence**



itelligence. Историческая справка



1989: Основана Гербертом Фогелем в Билефельде, Германия.

NTT DATA

Global IT Innovator

2007: Компания вошла в состав NTT DATA Group. Получение награды SAP Pinnacle Award за качественное обслуживание клиентов.



2003/2004: Получение статусов SAP Global Hosting и Service Partner.



2010: Получение статуса SAP Global Value-Added Reseller.

itelligence

NTT DATA Business Solutions

2012: itelligence управляет NTT DATA Business Solutions.



2015: Получение статуса SAP Platinum Partner.



2016: Получение статуса SAP Global Partner Center of Expertise.



2016/2017: Новый совет правления: Генеральный директор Норберт Роттер, Финансовый директор Майкл Дорин.



2017: Получение статуса SAP Hybris Gold Partner.



2017: Становится партнером компании Amazon Web Services Standard Consulting.



2018: Победитель SAP Pinnacle Awards В 3 категориях: SAP GPR, SAP SF и SAP Database и Data Management Partner.

itelligence в России

Год основания



2004

Сотрудники



110+

Россия в Восточной и Центральной Европе



Оборот



963 млн руб. (2017)

Преимущества

- Глобальные возможности – региональное присутствие
- Тесное сотрудничество между представительствами itelligence в разных странах
- №1 SAP-партнер на фармацевтическом рынке: наши решения покрывают все цепочку производства
- Глубокие знания российской специфики с учетом тиражирования

Клиенты



70+

Ключевые направления

- Международные компании (Тиражирование, Поддержка, Хостинг)
- Основные направления: Фармацевтика, Товары народного потребления, Машиностроение, Агропромышленность
- **Корпоративные решения:** SAP S/4 HANA
- **Решения для планирования:** APO (DP, SNP, PP/DS) & IBP SAP, EWM
- **СХ:** SAP CRM, RTOM, SAP Cloud marketing and commerce
- **Аналитические решения:** Hadoop, Spark, SAP BI/BW, Python
- **Облачные решения:** SuccessFactors, C4C, IBP, Cloud 4 Analytics, HCP

Платиновый партнер SAP



«Партнеры SAP приносят свои знания и многолетнюю экспертизу по решениям SAP и поддерживают клиентов по всему миру. Престижной наградой SAP Pinnacle Awards мы отмечаем лучших из лучших».

Bill McDermott, CEO, SAP

intelligence. Отраслевая экспертиза



Промышленное производство

Обеспечивайте прозрачность всех производственных процессов - от создания продукта до гарантийного обслуживания.



Фармацевтика

Соблюдайте отраслевые стандарты и правила как на международном, так и на региональном уровне.



Товары народного потребления

Ускоряйте время вывода на рынок новой продукции, увеличивайте долю рынка и лояльность покупателей к бренду.



Автобизнес

Сократите жизненный цикл разработки продукта с помощью инновационных технологий.



Розничная торговля

Получите полноценный портрет поведения клиента в разрезе 360 градусов, который поможет вам достичь целевых показатели продаж.



Оптовая торговля и дистрибуция

Постройте надежные отношения между поставщиками и клиентами на основе инновационных технологий, таких как синхронизация данных и RFID.

Проекты внедрения и тиражирования SAP - систем в России



Управление приложениями и сопровождение SAP – систем в России



Şişecam. Переход на SAP S/4 HANA

Şişecam повысил показатели за счет отчетности и аналитики в реальном времени

Компания

Название:
Şişecam

Отрасли:
Розница, Стекло, Химия, Энергетика, Горнодобыча

Продукция:
Стекло листовое, автомобильное, энергетическое, бытовое

Число сотрудников:
22 000 в 13 странах

Оборот:
\$ 2,6 млрд.

Штаб-квартира:
Tuzla, Turkey

Website:
<http://www.sisecam.com.tr/en>

Решение

- SAP S/4HANA

Основные цели перехода

- Повышение производительности при помощи интеллектуальных приложений на BIG DATA
- Постоянное и сквозное использование финансовых процессов в стандартных рабочих процедурах обеспечивающее механизмы контроля, предупреждения и согласования

Основные достижения

- Привязка механизмов финансового управления к единой центральной системе с двумя отдельными точками доступа для упрощения финансовой контроля менеджмента.
- Отчетность и Аналитика в реальном времени на практике.
- Улучшение управления складскими запасами и прослеживаемости деталей.
- Дружественный пользовательский интерфейс способствующий лучшему пользовательскому опыту (CX).
- Уверенность в бесперебойности и безопасности интеграционных процессов между департаментами.
- Дружественная высокопроизводительная омниканальная безопасная платформа для клиентов, обеспечивающая устойчивую операционную деятельность.

Ключевые факты



40 отделений
Централизованная система для 40 отделений и 40 производственных площадок



24 месяца
Период внедрения



Дружественный Омниканальный Клиентский опыт



SAP ACTIVATE
Методология внедрения

We Transform. Trust into Value

Сергей Макаров

Директор по развитию бизнеса

Адрес:

115432 Россия, Москва ▪ Проспект Андропова 18/5 ▪
Бизнес-центр «Лобачевский», 19-й этаж

Тел:

+7 903 720 14 93
+7 926 616 00 22

e-mail:

sergey.makarov@itelligence.ru

website:

www.itelligencegroup.com